

Online-Reservierungsverwaltung mit TOMAS[®]

Das leistungsfähige Online-Reservierungssystem jetzt bei Maxity

- Vollständig internetbasiert, zukunftssicher durch neueste Technologien
- Alle Angebote sind täglich rund um die Uhr online buchbar
- Flexibel an Ihre Angebote anpassbar (Zuschläge, Nachlässe, Mindestaufenthalte u. v. m.)
- Daten werden an einer Stelle gepflegt und über mehrere Vertriebswege ausgegeben (z. B. *booking.com*, *holidayinsider.com*, *bestfewo.de*, *casamundo.de*)
- Zentrale Steuerung für das Zu- und Abschalten von Vertriebswegen
- Arbeitserleichterungen durch automatisierte Buchung und Abrechnung
- Mehrsprachig und mehrwährungsfähig
- In der Basisversion keine Fixkosten – Provisionszahlungen nur im Erfolgsfall!



TManager

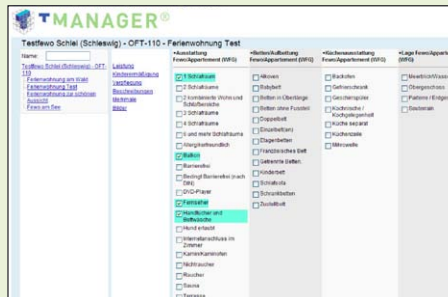
- Zugang zur Selbstverwaltung Ihrer touristischen Leistungen
- Datenpflege mit Beschreibungen, Merkmalen, Bildern und Videos
- Kontingent- und Preispflege (auch Eigenbelegungen möglich)
- detaillierte Vorgangsübersicht und Datenausdruck

TBooking

- Integration des Buchungssystems in Ihre eigene Homepage
- Verfügbarkeitskalender
- optionale Anfragemöglichkeit (ohne Direktreservierung)
- provisionsfrei



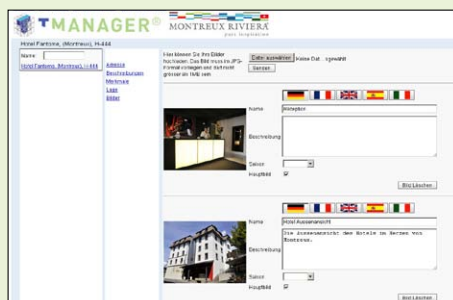
Der TManager läuft im Internetbrowser. Sie melden sich mit Ihren Zugangsdaten an und kommen von der übersichtlichen Startseite zu den einzelnen Bereichen, in denen Sie Ihre Daten pflegen und überprüfen können.



Stammdatenverwaltung: Einfach die entsprechenden Merkmale anklicken – fertig. Unkompliziert und übersichtlich. Sollte sich einmal etwas ändern, haben sie es mit einem Klick in alle Vertriebswege übernommen.



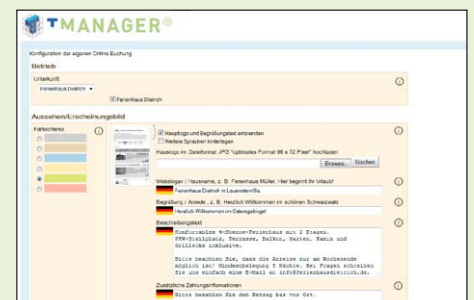
Beschreibungstexte geben Sie in die vorgesehenen Textfelder ein. Wir unterstützen Sie auf Wunsch bei der Erstellung von fremdsprachigen Inhalten.



Bilder können Sie selbst hochladen und mit (mehrsprachigen) Beschreibungstexten versehen.



Kontingente können Sie in allen Einzelheiten und getrennt nach Vertriebswegen verwalten. Zuschläge, Nachlässe und sonstige Besonderheiten können Sie flexibel einrichten und zuweisen.



Die Buchungsstrecke für die eigene Homepage (TBooking) kann ebenfalls direkt im TManager konfiguriert werden. Auf Ihrer Homepage brauchen Sie nur einen Link zu setzen.



Mehr Gäste – weniger Aufwand

Nutzen Sie das Internet für den effektiven Vertrieb Ihrer Leistungen

Einfache Nutzung

- Einfache Datenpflege über den Internetzugang
- Individuelle Buchungsbedingungen abbildbar (Zuschläge, Mindestaufenthalte, Saisonrabatte, An- und Abreisetage und vieles mehr)
- Arbeiterleichterungen durch automatisierte Buchungsabläufe
- Belegungsplan und Vorgangsübersicht
- Überbuchungsgefahr ausgeschlossen

Optimale Platzierung

- Mehrere Vertriebskanäle: Casamundo, Holiday Insider, eigene Homepage und viele weitere
- zentrale Steuerung für das Zu- und Abschalten von Vertriebskanälen
- Bündelung von Beherbergung mit weiteren touristischen Angeboten möglich
- Direkte Buchbarkeit im Internet sorgt für hohe Präsenz

Höhere Auslastung

- Angebote sind rund um die Uhr online buchbar
- Mehrsprachig und mehrwährungsfähig
- Optimale Kontingentausschöpfung
- Kein Kontingentsplitting
- In der Basisversion keine Fixkosten – Provision nur bei erfolgreicher Vermittlung
- Buchung über die eigene Homepage ist provisionsfrei!

Hiermit erteile ich einen Auftrag für die Vermittlung touristischer Leistungen über ein Online-Reservierungssystem:

Vermittlung über freital.de, Partner- und Buchungsportale

Anschluss an die wichtigsten Vertriebskanäle, mit zentraler Datenpflege und Steuerung der Vertriebswege.

- Anschluss an das Reservierungssystem ohne Fixkosten
- Zugriff auf alle angeschlossenen Vertriebskanäle*
- Eigener Zugang zur einfachen Datenpflege und Verwaltung
- Verkauf touristischer Nebenleistungen mit Provisionsbeteiligung möglich

* Expedia, venere.de, booking.com und andere erfordern unter Umständen einen Zusatz- und Schnittstellenvertrag. Wir beraten Sie gern.

15 % Provision je erfolgreicher Vermittlung

Vermittlung über eigene Vertriebskanäle des Leistungsträgers

Die eigenen Vertriebskanäle gewinnen immer mehr an Bedeutung, denn potentielle Gäste suchen zunehmend nach zusätzlichen aktuellen Informationen direkt beim Leistungsträger. Die Buchung direkt über den Leistungsträger wird dabei oft bevorzugt.

- Alle Leistungsbestandteile der Variante 1
- Bereitstellung einer systemgekoppelten Onlinereservierung für die Platzierung auf eigenen Vertriebskanälen (Homepage, Facebook)
- Eigenbelegung im systemintegrierten Belegungsplan möglich
- Buchungen über die eigenen Vertriebskanäle sind provisionsfrei

28,50 € pro Monat Festpreis

Zutreffendes bitte ankreuzen. Alle Preise zzgl. gesetzl. Mehrwertsteuer. Erfüllungsort und Gerichtsstand ist Dresden.
Unsere Geschäftsbedingungen finden Sie, falls nicht beiliegend, unter www.maxity.de/agb.

AUFTRAGGEBER:

Firma

Telefon

Straße, Hausnummer

Fax

PLZ, Ort

E-Mail

Ort, Datum

Name des Auftraggebers in Druckbuchstaben

Stempel/Unterschrift Auftraggeber

